

BERGSTRÖMS MÅLERI

"En företagare måste vara flexibel."

EXPERT PÅ DÄCK

"Det var mer vilja än förstånd"

SMED TILL YRKET

Järnskrot blir handgjorda knivar

KOMMUNEN

Tackar för det gångna året

MALÅ KOMMUN

NÄRINGSLIVSNYTT

MALÅ KOMMUN - MÅLÅGEN KOMMUVDNA nr 4 År 2020



ADAK

Konsten ATT RO ETT FÖRETAG I HAMN

"Det var jobbigt när vi tog över firman"

INNEHÅLL

SIDORNA 4-5

Persson Båt AB håller 8 personer sysselsatta



SIDORNA 6-7

En stark drivkraft att berätta



Förändring vart sjunde år

SIDORNA 8-9

Tillverkar knivar och yxor till hela världen



"Bussar kommer att behövas"

SIDORNA 10-11

Konsulten som vill belysa psykisk ohälsa



En halva på Bergströms Måleri

SIDORNA 12-13

Från bonde till skogsägare



SIDORNA 14-15

Små däck blev stora däck



Nytt företag inom digital marknadsföring

SIDORNA 16-17

Ung företagsamhet

SIDORNA 18,19,20

Information från kommunen

Kommunalråden

har ordet

Gott nytt år!

Vi behöver bli mer företagsamma! En del företagsamhet leder till att människor startar, leder och utvecklar företag. En annan del av företagsamheten leder till att människor utvecklar sin kreativitet, hittar nya lösningar, tar ansvar och utvecklar vardagen utan att därför vara företagare.

För entreprenören handlar det om att utifrån sin idé skapa lönsamhet i sitt företag. Lönsamheten handlar om att tjäna pengar. Men den långsiktiga ekonomiska hållbarheten kräver också att företagandet drivs med både ett miljömässigt och ett socialt perspektiv. Framtida krav kommer att leda till att företagen i allt större utsträckning måste utvecklas för att hantera alla tre hållbarhetsperspektiven. För mig handlar ett framgångsrikt uthålligt företagande om att kunna hantera ekonomisk, miljömässig och social hållbarhet samtidigt.

Kort sagt, att kunna hålla de tre "bollarna" i luften samtidigt. Det är svårt och kan kräva mycket av nytänkande men jag är övertygad om att hållbarhetsarbete är en stor framtida konkurrensfördel.

Förutsättningarna för våra Malåföretag att möta framtiden bedömer jag som goda. I Malå finns ett företagande där både större och mindre företag är verksamma. Hos oss finns företag som arbetar på en lokal/regional marknad men hos finns också ett antal företag som verkar globalt. Vi borde ännu mer kunna utveckla samverkan mellan samhällets olika delar för att bättre ta oss an de hot och möjligheter som finns i framtiden.

Företagsamhet behövs också för att utveckla samhället ur en mängd perspektiv. Vem ska engagera sig i byaföreningen, vilka ska ta hand om de barn och unga som vill idrotta, vem ska se till att det finns ett kulturutbud? Många av svaren på frågorna handlar om engagerade människor som inte tror att det är någon annan som ska göra det, utan utifrån sin företagsamhet tar tag i saker och ting.

I Malå känner vi varandra. Vi kanske kan bli ännu bättre på att ta tillvara detta och också nyttja att vi på olika sätt är beroende av varandra. Några exempel... om vi vill ha ett utbud av handel så kanske vi ska prioritera att handla lokalt. Vi kan alla vara ambassadörer för vårt näringsliv, visa stolthet för det vi har och förmedla det utåt. Vi kan utveckla den "Malåanda" som jag

tyckte mig uppleva i samband med det jobb som gjordes i Tjamstan. Föreningar, företag och privatpersoner samarbetade för ett gemensamt mål – ett ännu bättre Malå.



Lennart Gustavsson

LENNART GUSTAVSSON
(V) Kommunstyrelsens ordförande, Malå kommun

Hej ambassadörer! Ett nytt år står framför oss och vad passar bättre än att uppmärksamma de många företag som finns i kommunen och som har funnits år efter år i generationer.

Vad är det som gör att man fortsätter som företagare år efter år? Vad är det som gör att man fortsätter att driva företag i privat ägo generation efter generation i vår kommun?

Är det för att säkerställa ett arbete åt sig själv och sin familj, eller är det för att familjen alltid sysslat med företagande?

Kanske är det en dröm som slagit in.

Min teori är att man vill utmana sig själv genom att utveckla både sig själv och företaget man startat eller vuxit upp med genom innovation, hållbarhet och utveckling.

Hållbarhet i de produkter man levererar till kunderna, eller för den delen att den service man ger sina kunder ska vara hållbar.

I vår kommun finns många privata företag som funnits i flera årtionden och än idag är verksamma och utvecklas, om än ibland med nya ägare.

Ett flertal av företagen i Malå kommun har redan genomfört eller håller på att genomföra generationsskifte. Därigenom ser man till att det finns både kompetens, erfarenhet och att företaget fortsätter att utvecklas.

Att Malå är en naturlig plats för att fortsätta driva det privata företaget ser jag som en tillgång. Det kommer alltid nya vårar och nya vårar finns i framtiden.

Framtiden då - hur kan vi säkra upp den? Ett exempel är satsningen från Malå kommuns Utvecklingsavdelning på Malå Sommarentreprenör, där 25% av årets UF-företagare från Malå har varit med.

Även det 5-åriga avtalet som Malå kommun har tecknat med Ung Företagsamhet för att förbättra arbetet med entreprenörskap i grundskolan är en av dessa stödben. Genom utvecklat entreprenörskap behöver vi inte nödvändigtvis få fler företagare utan där fokuserar man på kreativitet och att förverkliga en idé.

Genom att ungdomar får möjlighet och tar chansen genom exempelvis Malå Sommarentreprenör eller som UF-företagare ökar oddsen att få nya unga företag att starta, växa och slå rot i vår kommun.

Det som är viktigt är att vi börjar se framtiden genom framrutan och inte genom bakrutan.

Mikael Abrahamsson

MIKAEL ABRAHAMSSON

(S) Kommunstyrelsens förste vice ordförande, Malå kommun



MALÅ KOMMUN

NÄRINGSLIVSNYTT

Välkommen att kontakta oss med dina frågor, idéer och/eller utvecklingsförslag kring företagande!

UTVECKLINGSAVDELNINGEN

Anna Karin Horney

Enhetschef, företagslots, kommuninterna uppdrag, projektstöd.

Kamal Blyborg

Integrationssamordnare, 100%.

Tjänstledig t.o.m 30 maj 2021.

Patrick Ström

Vik. integrationssamordnare, 100%

t.o.m 31 maj 2021.

Ethel Cavén

Integrationssekreterare, 100%.

Maria I Larsson

Företagslots, handläggare och projektmedarbetare 1,76, 50%.

Anna-Sara Rannerud

Ung och företagsam utvecklare,

projektmedarbetare 1,76, 50%

t.o.m 31 januari.

Aleksandra Simanovskaya

60% affärscoach Projekt NiMR (Näringslivsutveckling i Möjligheternas Region)

20% inflyttarservice mot företag/

arbetstagare och 20% företagslots.

GRAFISK FORM

Anna Israelsson, Grankontoret AB

TEXT OCH FOTO

(där inget annat anges)

Anna Israelsson, Grankontoret AB

ANSVARIG UTGIVARE

Utvecklingsavdelningen, Malå kommun,

www.mala.se

Näringslivsnytt finansieras med projektmedel från Tillväxtverket.





Nyckeln till uthålligt företagande?

"Kvalité är viktigt. Och att du försöker ge god service hela vägen, även efter att försäljningen är genomförd."

Vad betyder Adak för dig?

"Allt. Jag gillar folket som bor här."

ADAK

"ADAK BETYDER ALLT"

Gunilla Persson driver företaget Persson Båt AB tillsammans med sin bror Håkan. De är tredje generationen företagare och har tillsammans drivit Persson Båt AB i 22 år.

– Visst får man en rutin till slut. Men det var jobbigt när vi tog över efter pappa. När han gick bort fanns ingen dokumentation. Han hade allt i huvudet, berättar Gunilla och minns tillbaka på en turbulent tid.

Det tog några år att landa företaget efter faderns bortgång. Vem gör vad? Hur gör vi?

Idag är rollerna klara och det mesta går på rutin. Gunilla sköter det administrativa och Håkan har hand om produktionen.

– Jag har jobbat inom företaget nästan hela mitt yrkesliv. Hade dock en liten session på pressbyrån i Malå när jag var 18 år, minns Gunilla och skrattar.

Persson Båt AB har idag åtta anställda och tillverkar Nila-skoterpulkor och Persson-båtar. Företaget tillverkar även produkter åt Guideline Geo i Malå.

Syskonen Persson växte upp i Hundberg utanför Adak. Det var också där farfar startade företaget och byggde upp en verkstad. Lite av tillverkningen görs fortfarande i de gamla lokalerna.

– Vi kapar rutor och plywood i Hundberg. Men sedan

80-talet sker tillverkningen av skoterpulkor och båtar här i Adak. Vi köpte det här industrihuset av kommunen. Kommunen byggde huset åt ett annat företag, men de flyttade aldrig in, berättar Gunilla Persson.

Företaget har precis kommit in i en tillverkningstopp. Under hösten när det är lågsäsong för både pulkor och båtar blir det städning och reparation av formar istället för tillverkning.

– De flesta av våra kunder är återförsäljare i Norrland och Norge. Men vi har även kunder på Island, i Danmark och på Grönland.

Gunilla visar verkstaden, där svetsas underrederna till pulkorna och Laima Sliupaite gjuter pulkorna som sedan får kapell på. Kapell sydda av Monika Fjellner och Gunilla Renström.

– Det vi skulle kunna bli bättre på är produktutveckling. Där ligger vi lite efter. Det var pappa som hade alla idéer, nu försöker vi få idéer och inspiration utifrån istället, kommenterar Gunilla och fortsätter:

– Men det vi försöker bevara är vårt motto att inget är omöjligt. Vi är generösa med att ta tillbaka och åtgärda produkter som gått sönder. Vi vill vara generösa när det gäller reklamationer. Här finns reservdelar till 30 år gamla Nila-pulkor som vi kan använda vid behov.



Båtbyggeriet i Hundberg.
FOTO: SKELLEFTEÅ MUSEUM

PERSSON BÅT AB

Ägare: Gunilla Persson och Håkan Persson.

Anställda: 8.

Produkter: Nila-pulkor, Persson-båtar.

Tillverkningsort: Adak och Hundberg.

perssonbat.se



MALÅ

Lotta Jonsson och Eva Larsson.

"KOLLEGOR VIKTIGA"

Lotta Jonsson är uppväxt i Älmhult, Småland, men flyttade till Malå när hon träffade sin dåvarande sambo.

– Vi startade företaget tillsammans 1997 sedan vi flyttat upp. Det fanns inte så mycket arbete i Malå för en utbildad florist och inredare, berättar Lotta.

Lotta Jonsson har drivit ett företag i ständig utveckling sedan 1997. Blomsterskola, blomsteraffär, möbelaffär och begravningsbyrå.

– Jag brukar försöka hålla mig till sju-års-regeln. Att förändra något minst vart sjunde år för att inte stagnera i utveckling.

Så sju år efter att företaget Per & Lotta Tidlösa Design AB startade öppnade de en möbelbutik. Så småningom blev blomster- och möbelbutikerna en gemensam. I lokalerna finns idag också en begravningsbyrå.

– Senare köpte jag ut min sambo efter att vi separerat och då fick jag två kollegor på köpet och de finns fortfarande med som både kollegor och delägare.

– Det är så viktigt att ha bollplank när man driver företag. För oss inom handeln är också kunderna a och o. Vi lever inte bara på att Malåborna handlar, det är folk utifrån också som köper möbler och inredning. Handelsträdgården säljer många äppelträd och andra växter till kunder i södra Sverige, berättar Lotta och förklarar varför:

– Vi har tåliga växter som efterfrågas även söderut. Deras vintrar kräver också speciella växter, och det finns hos oss.

Nyckeln till uthålligt företagande?

"Du måste tycka om ditt arbete, kanske utveckla din hobby till ett jobb. Sedan måste företaget utvecklas och förnyas."

Vad betyder Malå för dig?

"Det betyder mycket. Det är här jag har mina vänner och mitt liv."

Flitig FÖRFATTARE

MALÅ

23 år gammal fick Åke Lundgren välja mellan att bli lokalreporter i Jörn, Byske eller Malå. – Jag valde Malå och det har jag inte ångrat. Det var enklare att ta sig in på arbetsmarknaden på den tiden, säger Åke Lundgren.

Han beskriver 70-talets Malå som positivt, fler människor som bodde i bygden och många i samma ålder som flyttade in samtidigt och kom med nya idéer och infallsvinklar.

Några år senare, 1981, skrev han sin första roman "Långa Lappflickan", den trycktes i hela 100 000 exemplar och karriären som författare tog fart.

– Det var nog i den vevan som jag valde att starta enskild firma, det finns så många fördelar med att driva eget. Dessutom vill de flesta företag som anlitar föreläsare att man ska ha eget bolag.

Då, på 80-talet var det vanligare att författare sålde sina böcker till förlag.

– I dag är det många som ger ut sina böcker i eget förlag, men det har aldrig fallit mig in.

Åke Lundgren närmar sig 70, men är fortfarande aktiv som egen företagare.

– Jag är en mångsysslare, skriver böcker, skriver i tidskrifter och skrev förr till diverse uppslagsverk. Men en viktig del av min verksamhet har varit och är föreläsningarna. Jag har föreläst mycket i hela Sverige, men även utomlands, berättar han.

– Nu har jag dock varit hemmavid hela året på grund av coronan.

En av de stora fördelarna med att vara sin egen är enligt Åke friheten, och att få vara själv.

– Eller, det är både en fördel och nackdel. Skönt att arbeta själv, men ibland har jag saknat någon att rådfråga.

Det har blivit 27 utgivna böcker och många år som både lokalreporter och föreläsare.

– Men mitt arbete och mitt författande har aldrig drivits av att få mycket pengar, utgångspunkten har varit ett extremt intresse av att ta reda på saker och sedan berätta om dem. Jag tror inte att någon i Malå har varit i olika arkiv lika mycket som jag. Har tänkt att risken är att jag blir varandes där. Kan jobba nästan för mycket med research, säger han och skrattar.



ÅKE LUNDGREN

Född: 1951.

Yrke: Författare, mångsysslare, tidigare reporter.

Bokdebut: Långa Lappflickan (1981).

Priser/Stipendier: Östersunds-Postens litteraturpris, Norrlandsförbundets hedersbelöning och Landsbygdens författarstipendium mfl.

Kuriosa: Initiativtagare till bildandet av amatörteatergruppen Malak i Malå (verksam mellan åren 1976-1984).



Nyckeln till uthålligt företagande?

"Måste välja något man är oerhört intresserad av, då kan man inte låta bli. Jag skulle inte kunna jobba med vad som helst, jag älskar att skriva och berätta historier."

Vad betyder Malå för dig?

"Oerhört mycket, Malå är så likt den plats jag är född på, Björnmoran, utkanten av Kusmark. Där finns ett litet berg och en liten sjö. I Malå finns ett större berg och en något större sjö. Naturen är oerhört viktig, landskapet och människorna. Det är sånt som avgör var man vill bo."

Jag valde Malå och det har jag inte ångrat.

Vad betyder Adak för dig?

"Adak betyder allt för mig, friheten och stillsamheten. Här finns affären och allt man behöver. Jag hade nog kunnat bo ensam uppe på lia och klarat mig gott. Jag älskar naturen."



Nyckeln till uthålligt företagande?

"Gör du en bra produkt säljer den sig själv."

SMEDEN I *guld-RIKET

KUORBEVARE

Kuorbevarer betyder "bränt berg". Där, i en smedja byggd av farfar Ernst Bergström, tillverkar Gunnar Bergström fortfarande knivblad.

– Jag är 70 år och har rätt ont i axlar och brösttrygg. Men så länge jag kan stå upprätt vill jag arbeta här, om än i liten skala, säger Gunnar Bergström som varit smed i över 30 år.

Det är ett fåtal i Sverige som kan livnära sig på bara smidesverksamheten och Gunnar är en av dem. Sedan 1989 har han tillverkat framför allt knivblad och yxor i smedjan. Järnet kommer från skroten.

– Jag köper ofta gamla sågklingor och gamla lastbilsfjädrar. Man kan säga att jag i hög grad hållit på med återvinning i 30 år, säger han och skrockar gott.

Han åker varje vardag från huset i Adak till smedjan i Kuorbevarer. Några kilometer till jobbet passar honom utmärkt.

– Hade jag bott på gården där smedjan står hade jag nog bott inne i smedjan, och det hade inte varit en bra lösning för familjen.

Om det blir ensamt i smedjan? Nä, för Gunnar passar det utmärkt. Han trivs gott själv, att få bestämma över sitt eget liv och sitt eget arbete.

– Det är tjusningen med eget företag. Jag vet vad jag ska göra när jag stiger upp och kan när jag känner för det ta en ledig dag och jaga hare.

Gunnar tar en paus från tillverkningen av knivblad och sätter sig på en sliten kontorsstol.

– Vet du, jag har det i blodet. Det här med att smida järn. Man måste vara både höger- och vänsterhänt, annars blir bladet inte lika på båda sidor.

När företaget Kuorbevarer Smide startades i slutet av

80-talet gick det inte att försörja sig på enbart företaget så Gunnar fick ta de arbeten som fanns.

– Det var främst när hösten och vintern kom som det blev lite i smedjan. Då fick man ta jobb i skogen, köra lastbil och andra småjobb. Efter år 2000 gick det bättre, fler grossister köpte och jag hade under många år varit ute på marknader och byggt upp en kundkrets, berättar Gunnar och minns tiden då han tillverkade 30 knivblad per dag.

– Nu ligger jag på runt fem per dag. Det är en lagom takt. Jag gör det för att det är kul och behöver inte känna någon stress.

Farfar byggde smedjan för att kunna tillverka dragkrokar och hästredskap för skogsbruket. Gunnars pappa smide även han, men mest som ett komplement till arbetet i gruvan. Nu har Gunnar Bergström drivit smidesverksamhet i Kuorbevarer i 32 år. Via hemsidan får han in beställningar från hela världen.

– Det är bra att ha något att sysselsätta sig med, då mår man bättre.

KUORBEVARE SMIDE

Startades: 1989.

Ägare: Gunnar Bergström.

Produkter: Framför allt knivblad och yxor, men även färdiga knivar.

Kunder: Förr återförsäljare från Sverige, Finland och Tyskland. Idag mest privatpersoner från Sverige, men även européer som vill köpa knivblad för bland annat vildsvinsjakt.

Kuriosa: Gunnars pappa Runo Bergström tillverkade en stämpel med initialerna RB. Den använder Gunnar än idag på alla sina produkter, ett tydligt varumärke från Kuorbevarer.

GUNNAR BERGSTRÖM

Ålder: 70.

Familj: Fru, två barn och barnbarn.

Bor: Adak.

Kuriosa: Uppvuxen i Kuorbevarer, köpte senare hus i Adakgruvan när gruvan lades ner. Då såldes husen ut för 2000 kronor styck.

Fritid: "Det bästa som finns är att jaga hare, du behöver inte vara tyst och kan till och med göra upp eld och ha med dig barnbarnen. När du jagar älg får du ju knappt andas."

* Guldriket var en geografisk destination, Skellefteå, Norrsjö, Malå och Lycksele. Visionen var att "Guldriket skulle vara ett föränderligt och förunderligt rike, fyllt av upplevelser med guldton och nalta mer!" Det hela började redan i slutet av 1980-talet, då växte tankar fram att ta vara på de kultur- och industrihistoriska värden som finns i gruvlandskapet i Västerbotten och som har utvecklats genom den mångåriga hanteringen av malm som innehåller bl.a. guld. Senare delen av 2000 bildades ideella föreningen Guldriket, fram till 2003 hade sju fristående besöksmål etablerats. Källa: Gold of Lapland

MALÅ



BJÖRN LARSSON

Ålder: 64.

Familj: Fru, 5 barn plus barnbarn.

Bor: I Lycksele, men har hus i Lainejaur.

Fritid: "Har inte så mycket fritid. Men den yngsta sonen är 14 år och en duktig gokartförare, så vi åker runt i Sverige och tävlar."

FOTO: LEIF HENNINGSSON

FRÅN MJÖLKHINKAR TILL BUSSCHARTER

– **M**or och far skulle aldrig kunnat föreställa sig att deras företag skulle se ut som det gör idag, säger Björn Larsson, Arctic Bus Sweden AB.

När Björns föräldrar startade taxiverksamheten 1954 ägde de en taxi, körde linjebil och drev en lanthandel i Lainejaur som senare flyttades till Springliden.

– När jag för 23 år sedan tog över firman i samband med pappas bortgång så bytte vi också namn till Arctic Bus Sweden AB. Då hade jag redan jobbat i företaget i många år.

Mycket har hänt sedan Björns föräldrar Sven och Anna Larsson startade företaget. Från att ha drivit taxiverksamhet och linjebil som körde såväl personer, post som mjölkhinkar till mejeriet i Malå till att Björn började köra linjetrafik och charter med buss, och 35 anställda.

– Min ambition har hela tiden varit att växa, det har varit en stark drivkraft och en målsättning. Men nu till årsskiftet så tar sonen Tomas över verksamheten, och då får han sätta sin egen prägel på företag.

– Nog kommer jag finnas kvar i verksamheten ett tag. Säkert blir det många busssturer till, säger Björn Larsson.

– På ett vis begriper man ju inte sin egen ålder. Tiden går, men det känns bra att sonen tar över.

Vad tror du om företagets framtid?

– Just nu är det tufft i och med corona. Men jag tror på bussverksamheten. Det är miljövänligt och bussen kommer att behövas även framöver.



Nyckeln till uthålligt företagande?

"Man måste tycka om att jobba mycket och ha en förstående familj. Ha koll på ekonomin och att ha en målsättning är viktigt."

Vad betyder Malå för dig?

"Malå har alltid en speciell plats i mitt hjärta. Just nu bor vi i Lycksele, men vi har kvar huset i Lainejaur. Tanken är att komma tillbaka. Jag har alltid upplevt Malåborna som ärliga och trevliga. Det är en speciell anda i Malå."

BERGSTRÖMS MÅLERI

Startades: 1983.
Anställda: 3,5.
Tjänster: Målning, tapetsering och fasadmålning.
Ägare: Örjan Bergström 49%, Leif Bergström 51%.



"Familjen måste vara med"

En lavskrika (guoxik) sitter i björken intill huset. Den ser ut att trivas.

– Frugan kokar ihop egen fågelmat och fåglarna verkar må gott här, kommenterar Leif Bergström, 68 år. Han säger att han är friherre nu. Gör som han vill och mår gott. Inga måsten. Bara "pjoske på" hemma på gården i Adak. Under mer än 30 års tid drev han målerifirma, och han har inte övergett Bergströms Måleri riktigt än.

– Jag hjälper till med lite offerter och räknar på kostnader. Sommartid hjälper jag också till med utkörning av material och målartställningar, säger han.

Idag är det sonen som driver företaget vidare.
– De brukar säga att Bergströms Måleri har 3,5 anställd, jag är halvan, säger Leif och skrattar.

Varför valde du att starta eget?

– Jo, det var så här. Jag jobbade åt Norsjöföretaget Bomans måleri. Ägaren Kurt köpte så småningom färghandeln i Norsjö och då ville han sälja Malådelen till mig, berättar Leif och tillägger:

– Men det viktiga när du startar eller tar över ett företag är att övriga familjen är med på tåget för annars går det

inte. Ibland blir det inte ett 7-4-jobb.

Och familjen var med på tåget, livspartnern Birgitta Rekonius-Bergström nickar.

– Det har funnits perioder då jag jobbat i Stockholm, Tranås, ja i hela Sverige, säger Leif.

Bergströms Måleri har både privatkunder, företag och kommuner som kunder. Kunderna finns i hela Norrland, men framför allt i Malå, Sorsele, Storuman och Arvidsjaur.

Han har även via firman hållit på med skogsvård under 15 års tid, framför allt plantering, hyggesrensning och inventering. Ibland blev de anställda målarna inkallade till skogen.

Leif Bergström har inte bara varit företagare i mer än 30 års tid utan även skidtränare och fotbollstränare.

– Ja, jag har till och med hunnit vara politiker, men det var inget för mig. Det är för långt till beslut. Som företagare har du friheten att besluta på en gång och sedan genomföra beslutet.

Just nu "pjoske" Leif Bergström på kring gården, huset som hans mor och far bott i ska renoveras lite.

– Lagomt arbete för en som inte ska arbeta så mycket.

ADAK

Nyckeln till uthålligt företagande?

"Du måste vara beredd att ändra och förändra längs vägen. Sedan gäller det att känna av människor, ha rätt folk på rätt plats."

Vad betyder Malå för dig?

"Det är där jag haft mitt arbete och min inkomst. Annars är det Adak som ligger närmast hjärtat."

Nyckeln till uthålligt företagande?

"Du måste ha en realistisk bild av vad du erbjuder och vara ärlig mot dig själv. Går det inte så har du i alla fall provat. Men drivkraften, den är nog ändå viktigast."



Belysa psykisk ohälsa

RENTJÄRN

HENNES DRIVKRAFT

– Jag har flyttat till och från Rentjärn många gånger, berättar Marjet Gustavsson och släpper in katten. Men sedan tre år tillbaka bor hon i föräldrahemmet i Rentjärn. I höstas gick hon i pension och försöker ta in livet som pensionär. Men arbetar, det gör hon fortfarande, i sin egen verksamhet som konsult.

Det har gått tolv år sedan Marjet Gustavsson startade enskild firma.

– Jag startade firman för att jag ägde skog. Men på senare år har jag tagit på mig uppdrag vid sidan om min anställning, berättar hon engagerat.

Uppdrag såsom projektansökningar, utredningar och samordning kring utbildningar, främsta uppdragsgivaren har varit Region Västerbotten där hon också varit anställd

i många år och arbetat med frågor som rör psykisk ohälsa. Efter pensionen har uppdragen fortsatt.

Hon hjälper företag och organisationer bland annat med projektansökningar och att sam-

ordna utbildningar.

– Alla stora beslut i livet såsom att starta eget eller att flytta är inga enkla beslut. Men någonstans började jag fundera på vad just jag kan? Vad vill jag med livet? Vad kan jag bidra med? Där växte firman och konsultuppdragen fram, men även att vi flyttade hemåt.

Vägen till konsultuppdrag och egen firma har varit kringig.

Från gymnasiet bar det av till Stockholm och utbildning som mentalskötare. 70-talets huvudstad med demonstrationer, solidaritet och frihet var något helt annat än Rentjärn. Jobb inom kommunen, på flyktingförläggning, utvecklingsavdelningar, universitetsstudier och projektanställningar inom diverse organisationer har präglat hennes vardag.

– Jag har alltid haft en stor drivkraft att lyfta frågor kring psykisk ohälsa. Och att på senare år kunna göra det som konsult är ett privilegium.

– Det är skönt att kunna luta sig tillbaka som pensionär, men ändå ha möjligheten att arbeta när jag vill och med vad jag vill. Det är frihet.

MARJET GUSTAVSSON

Ålder: 65.

Bor: Rentjärn.

Familj: Maken, 5 barn och 4 bonusbarn plus 20 barnbarn.

Fritid: Barn och barnbarnen. Gillar att odla, laga mat, läsa och "va med folk, umgås".

Kuriosa: Fena på att bottenmeta harr.

Vad betyder Malå för dig?

"Det är min plats på jorden. Jag tycker jag har checkat av många olika platser och med åren insett att det är här jag hör hemma."



5 FRÅGOR

Du fortsätter knoga på, hur länge?

"Ett tag till. Lite jobb behövs för att hålla både mig och gården igång."

Något du ångrar?

"Egentligen inget, jag är ganska tillfreds med hur åren passerat."

Hur skulle du vilja se ditt eftermäle?

"Intressant fråga, man är lite nyfiken", skrattar Erik. "Det enda är att jag försökt göra rätt för mig och inte tagit betalt för sånt jag inte har gjort. Både mot privatpersoner och kommunen."

Generationskifte på gården?

"Något jag funderat på i många år och som vi tittar på. Förhoppningsvis ska vi komma allt närmare en lösning."

Vad är viktigast för dig idag?

"Mina fyra barn och barnbarnen är det största i mitt liv. Sedan hoppas jag förstås få vara frisk så jag kan hänga med ännu några år."

Namnet Erik, klingar det inte på något sätt både tryggt, rejält och nästan typiskt norrländskt? I utkanten av Malå finns han, Erik, bonden på Sjöbacka Gård. Vackert och praktfullt blickande från backen ner mot Malåns vatten står boningshuset, byggt 1812. Det blev med tiden ett av de större lantbruken i kommunen.

MALA

Det skulle sen dröja drygt 20 år innan Erik helt tog över ansvaret av driften för gården från föräldrarna.

– Det var egentligen inget svårt beslut. Det var mamma som pushade på mig. Pappa sa inte så mycket och båda fanns ju kvar och stöttade mig i arbetet.

Nu inleddes också en tid av förändringar. Erik köpte in traktor med redskap och moderniserade lagårn med maskinmjölkning.

– I lagårn fanns en besättningstavla där gårdens namn skulle skrivas in. Officiellt hette gården Malå 2:2 men den beteckningen kändes själlös, berättar Erik. Jag mindes hur vi barn brukade leka och åka kälke i "sjöbacken" nedanför gården. Så gårdsnamnet gav sig självt, Sjöbacka Gård.

Ängrade du ibland ditt yrkesval?

– Nej, inte direkt, kanske om somrarna när vi hade slåtern. Vi hässjade länge hö på gammeldags vis och det var tungt, svettigt och bråttom. Ibland for turister förbi på vägen och tittade på vårt slit. Då kunde man känna ett stygn av avund.

– Farsan hade körkort men ingen bil då jag växte upp. Söndagar efter att lagårn var klar kunde vi packa kaffekorgen och cykla till vår timmerkoja vid Skeppträskån. Det var familjens avkoppling och semester.

När avvecklade du lantbruket?

– Tidigt 2000. Det blev med åren jobbigare med alla regler som tillkom. Nya bestämmelser kring djurhållningen och vårt läge så nära inpå samhället komplicerade. Sen var driften ganska orationell så beslutet var egentligen inte så svårt.

I 45 år har Erik med sina maskiner röjt snö i samhället. I början med en jordbrukstraktor, en liten skopa och snöslunga.

– Jag fattar inte hur jag orkade. Klev upp vid halv fyra och sen hem tre timmar senare för att göra lagårn, ordna

fika åt barnen och sen kanske ett arbetspass i skogen. Ofta hade man snöröjningen fram mot eftermiddagen igen. Det var tungt - nu skulle jag aldrig orka. Men man fick aldrig känna efter, man jobbade bara på.

– Under lång tid har jag skött snöröjningen åt många affärsidkare. Sen har det varit mest privatpersoner som anlitat mig för skotning och jordfräsning. Kommunens alla cykelbanor har jag snöröjt i många år och i flera decennier sladdat deras grusvägar i vårförfallet.

Efter bondeåren blev skötseln av skogen det som kom att ge Erik arbete och bli en viktig del av familjens försörjning. Som mest har markinnehavet varit 900 hektar (≈ 630 fotbollsplaner).

– Jag och mina barn har kunnat klara oss på vad gården gett under åren.

Skogen i Malåbygden har gett en skaplig avkastning, säger Erik. Men priserna på virket har varit dåliga och blivit sämre med åren. Erik har sin egen teori.

– Jag tror att det delvis orsakats av en kartellbildning på köparsidan. De betalar alla nästan identiska priser och verkar vara ganska sams. För några år sedan betalade svenska uppköpare dubbla priset för massaveden i Baltikum än till svenska skogsägare. Trots differansen valde vissa företag att importera till en högre kostnad därifrån. Varför?

– Ganska sjukt och ologiskt faktiskt.

Lokalpolitiken har också engagerat Erik. Han har suttit med i fullmäktige (M) och verkat i många olika nämnder.

– Idag är jag inte aktiv. Sitter hemma och iakttar som en kommunpolitikens "baksätetsförare". Före coronan hade vi gubbika i mitt kök varje morgon. Vi ventilerade dagsaktuella händelser och hade åsikter, nu är det i vänteläge. Men jag följer med intresse vad som händer i kommunen och omvärlden.

Vad har då allt arbete gett dig?

– Krasst tänkt - egentligen inte så mycket. Inte ekonomiskt iallafall. Jag är för dålig på att ta betalt.

– Åt när förening har jag väl också skottat gratis. Jag har förmodligen skämt bort folk, säger Erik, utan att vara bitter.

Att bry sig, både om människor och ideella föreningar har legat nära Erik. Numera tycker han att engagemanget, att "ställa upp" och bjuda på sin tid har minskat.

– Det är inte som förr och jag kan väl inte begära att någon annan ska ta över de gratisuppdrag jag tagit på mig.

- Skogen betyder väldigt mycket för mig, fortsätter Erik och blir plötsligt väldigt engagerad i rösten. Jag är stolt över de reservat och naturvårdsavsättningar som är gjorda på våra skogsmarker.

När en skogsinventering visade på gammelskog med stora naturvärden som ett stort område runt Skeppträskån innehöll, blev det biotopskyddat och omöjligt att både avverka och sälja till skogsbolagen. Området omfattade 300 hektar som Naturvårdsverket till sist löste in och bildade ett naturreservat av.

Är du glad för det?

– Absolut. Det är bra för djuren, naturen och miljön. Visserligen har vår släkt genom åren gjort en del förluster då vi sparat skog för länge. Man kommer till ett stadium med gammelskogen där tillväxten planar ut och träd börjar att dö. Det uppstår en slags balans i ekosystemet. Just det kan den som strövar i naturreservatet få uppleva och studera.

Förutom reservatet har Erik på eget bevåg också avsatt nästan nio procent, cirka 80 hektar, av skogsinnehavet som ska få stå kvar orört för all framtid.

Någon allmän jakt har han inte upplåtit på markerna. Känslan för djur är djupt rotad och småviltet och skogsfågel får ha en fristad.

TEXT OCH FOTO: LEIF HENNINGSSON

SPECIALIST

javisst

MALÅ

Nyckeln till uthålligt företagande?

"Du måste ha viljan att utveckla. Viljan att göra saker och få dem gjorda. Sedan gäller det att kunna ta kritik, både ris och ros."

Vad betyder Malå för dig?

"Idag betyder det hemma."

TOMAS LINDER

Ålder: 69 år.

Bor: I Malå.

Familj: Fru, 5 barn och 2 bonusbarn, barnbarn.

Fritid: "Gillar att resa men i och med corona sitter jag mest och surfar och drömer om resor i framtiden."

Uppvuxen: I Nyby i Sorsele kommun. "Där har jag sommarstugan."

Det var tio år sedan Tomas Linder lämnade över Malå Gummiverkstad AB till en av sönerna.

– Men jag är fortfarande här och lägger näsan i blöt i sådant jag inte behöver, säger han med glimten i ögat.

– Tack och lov är alla förstående. Det gäller att få in nytt folk som har idéer och driv och att behålla de äldre som har erfarenhet och klokhet.

Idag sitter han i företagets styrelse. Men företagandet har han inte lämnat helt. Tomas Linder driver fortfarande OTR Reconstruction AB.

– Jag startade företaget för att det innebar att jag själv kunde styra min arbetstid. Men så givetvis att det fanns ett behov, det är en liten nisch men den behövs.

Vad gör då OTR Reconstruction AB? Jo, de lagar stora, väldigt stora däck. Inne i ett hörn i gummiverkstaden håller Tomas till med sitt företag. Där står ett fyra och en halv meter högt däck som ska repareras.

Kunderna?

– Gruvindustrin.

Men allt startade med vanliga bildäck. År 1978 övertog Tomas däckverksamheten. Det var en liten sidoverksamhet till en bensinmack i Malå där han extraknäckte på helgerna.

– Min syster var tillsammans med sin blivande man som också jobbade på macken. Det var så jag kom in i verksamheten. Dessförinnan arbetade jag med tunneljobb åt Vattenfall och Boliden. Där kom jag ofta i kontakt med olika däckproblem.

– När jag tog över däckverksamheten var det mer vilja än förstånd. Men jag har aldrig velat arbeta i någon sömning organisation och som företagare är det snabbare från beslut till handling. Det passar mig.

För snart 40 år sedan blev Tomas Linder egen företagare. Tufft ibland, men lärorikt. Han är van att få gamla gummirester under skorna, och trivs med livet i verkstaden.

Hur är Malå som företagarkommun?

– Jag vill hävda att vi har ett unikt företagsklimat här i Malå, med både stora och små företag. Men det gäller att ta tillvara på alla duktiga drivna människor, säger han.



FOTO: PRIVAT

SATSAR PÅ DIGITAL MARKNAD

Efter tre år på hockeygymnasiet i Skellefteå drog Elliot Norrman till Cypern för att arbeta med telemarketing.

– Men efter sommaren när jag började söka jobb fanns inget för mig, berättar Elliot och fortsätter:

– Jag vill inte vara fast på ett 9-5-jobb utan vill ha möjlighet att påverka min lön genom att vara min egen chef, samtidigt som jag hjälper och levererar resultat till andra. Så att starta eget kändes helt rätt.

Sedan några veckor tillbaka driver alltså Elliot eget företag där han ska hjälpa kunderna med digital marknadsföring.

– Du vet, när du tittat på en vara på nätet kan det senare dyka upp i ditt Facebookflöde? Det är det jag håller på med. Att optimera hur företagen syns på nätet.

– På exempelvis Facebook kan du göra annonser som är inriktade på specifika målgrupper. Det är viktigt för att kunna nå ut till rätt kunder.

Till sin hjälp har han en mentor som håller på med samma sak.

– Jag kom i kontakt med en kille som har ett liknande företag och som är ganska framgångsrik i både Sverige och USA. Han har varit till stor hjälp och är som en mentor åt mig när problem behöver lösas.

Nu jobbar Elliot Norrman från Malå med hela världen som fokus.

– Det kändes som att det är nu jag ska våga, medan jag är ung och har viljan.

”Det kändes som att det är nu jag ska våga.”

ELLIOT NORRMAN

Ålder: 20.

Bor: Malå.

Aktuell: Startat eget företag inom digital marknadsföring.

Fritid: "På fritiden så brukar jag kolla på mycket fotboll och vara med kompisar."



MALÅ

BYGGER A-TRAKTORER OCH REPAR FORDON

De flesta gör det här på skoltid, men jag har lagt ner betydligt fler timmar än nödvändigt på det här, säger Henrik Sjölund, Svedjan. Via hans UF-företag, H.Sjölund Mekaniska UF, som Henrik startade i november köper han bilar och bygger om dem till a-traktorer, dessutom reparerar han även fordon.



Henrik Sjölund.

FOTO: PRIVAT

– Jag repar också delar till fordon, svetsar och svarvar, berättar han.

Ett halvår framåt kommer Henrik att driva sitt UF-företag. Han går sista året på industritekniska programmet i Lycksele och att starta UF-företag är en obligatorisk kurs.

– Det är ett måste, men det är otroligt roligt. Det här med företagande är kul och det går bra. Vi har bra hjälp från UF Västerbotten och en ansvarig lärare som hjälper till.

– Men jag måste säga att utan min lärlingsplats på Malå Skogstjänst hade det här aldrig gått. Där får jag möjlighet att repara mina bilar i otroligt bra lokaler, säger Henrik tacksamt och fortsätter:

– Sedan har jag även sponsorer som Kunossons Bil & Maskin AB, utan dem hade jag inte heller haft möjlighet att göra det jag vill.

”Jag har lagt ner betydligt fler timmar än nödvändigt på det här.”

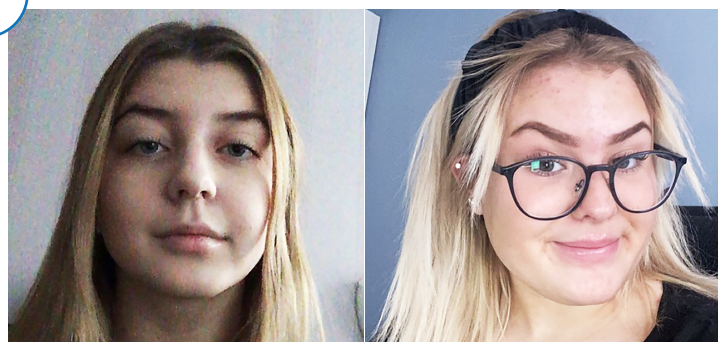
MALÅ KOMMUN SATSAR PÅ UNGT ENTREPRENÖRSKAP

I år är det 16 elever från Malå kommun som på olika utbildningsorter, i olika konstellationer och branscher driver 12 UF-företag. Av dessa 16 elever så har 4 personer medverkat i Malå kommuns satsning på Malå Sommarentreprenör och vi på Utvecklingsavdelningen är glada och stolta för att de har tagit beslut att gå vidare med UF-företag. Här kan ni läsa om några av dem som driver UF-företag i år.

Malå kommun har under hösten tillsammans med Ung Företagsamhet skrivit ett 5-årigt avtal som finansieras av projektmedel via Tillväxtverket. Detta möjliggör att vi tillsammans kan utveckla arbetet med entreprenörskap på Nilaskolan i Malå.

Vi tror på unga människor och vill att de ska tro på sin egen företagsamhet.

Utvecklingsavdelningen, Malå kommun



Molly Lindner och Tuva Sundqvist.

FOTO: PRIVAT

NORRLÄNSKA GLASMOTIV

Förra året kom vi på idén att blåsa norrländska motiv på glas, berättar Molly Lindner, Malå, som tillsammans med klasskompisen Tuva Sundqvist driver UF-företaget NorthPrint UF.

De går på Sandbackaskolan i Arvidsjaur, sista året på ekonomiprogrammet. Och att driva företag är kul, men också en utmaning tycker de.

– Det är roligt och vi lär oss en massa, men det är svårt med bokföringen. Det tråkiga har varit att alla UF-mässor och marknader är inställda på grund av corona. Så vi har bara marknadsfört oss via Instagram och Facebook, säger Molly Lindner.

HJÄLPER TILL MED HEMSTÄDNING

Norullah Khorami går tillsammans med Jasin Issak och Mustafa Sultan sista året på fordonslinjen, Anderstoprsgymnasiet i Skellefteå.

– Vi har valt att tvätta bilar, skotta snö, kratta trädgårdar och hjälpa till med hemstädning i vårt företag. Våra kunder är alla som behöver hjälp, men vi riktar oss främst till äldre, berättar Norullah Khorami, Malå.

De har precis kickat igång företaget som de kallar Hemstädning Skellefteå UF och har redan hunnit tvätta några bilar.

– Men vi har inte riktigt kommit igång med marknadsföringen som ska ske via sociala medier, berättar Norullah och fortsätter:

– Det är spännande att driva ett UF-företag. Det bästa är att vi får bestämma och utforma företaget själva.



Norullah Khorami.

FOTO: PRIVAT

PRODUKTER FÖR HEMMA-SPA

Jenise Nordström, ursprungligen från Malå, har tillsammans med fem andra klasskamrater startat ett UF-företag som säljer spa-kit för hemmabruk. De övriga fem är Ellen Andersson, Linn Abrahams-son, Eveliina Juntikka, Emil Nyberg och Tilde Mattsson-Martinsson.



Tilde Mattsson-Martinsson, Jenise Nordström, Eveliina Juntikka, Ellen Andersson, Emil Nyberg och Linn Abrahamsson. FOTO: PRIVAT

– Nu i coronatider kan man inte gå till ett spa eller ta en behandling. Så vi tänkte att vi kan sätta ihop personliga kit och leverera hem till folk istället, berättar Jenise Nordström, som numera bor i Umeå och går andra året på gymnasielinjen Hantverksprogrammet inriktning stylist/spa.

– I slutet av november tog vi in förbeställningar för att kunna få in lite pengar och köpa in produkter. Nu är vi färdiga med det och ska precis börja leverera spapaketen till kunderna.

Sedan september har klasskamraterna jobbat med affärsplan, bankmöten och andra förberedelser. De har samlat ihop riskkapital från privatpersoner och företag för att kunna starta upp sitt UF-företag.

– Om vi sedan går med vinst har vi avsatt en summa som ska tillbaka till våra sponsorer, berättar Jenise Nordström.

Företaget de startat heter LovelySkin UF och Jenise tror att det finns en framtid som företagare.

– Det är ganska kul. Jag har funderat på att starta eget längre fram.

IHOP-PLOCK OCH HEMKÖRNING

Vi erbjuder en tjänst. Vi plockar ihop varor från Coop i Malå och kör ut inom Malå samhälle, berättar Magdalena Jonsson som tillsammans med klasskompisen Tilda Gavelin driver UF-företaget Mathem UF.

De går båda två sista året på ekonomiprogrammet på Tannbergsskolan i Lycksele.

Hur kom ni på idén med ihop-plock och utkörning?

– Det är coronatider och både Ica och Coop i Malå slutade med hemkörning. Vi såg ett behov och tänkte att den tjänsten bör finnas tillgänglig i Malå.

Och så blev det. De har jobbat i några veckor och marknadsför sig framför allt via sociala medier.

– Men vi upptäckte att vår målgrupp inte alltid hade tillgång till Facebook eller Instagram så vi har även satt

upp affischer och lagt lappar i brevlådor.

– Det är så kul att se att kunderna verkligen uppskattar det vi gör. Det var besvärligt i början med alla förberedelser inför att starta ett UF-företag. Men nu när vi är igång är det bara kul, säger Magdalena Jonsson som berättar att de båda två kan tänka sig att driva eget framöver. Det gäller bara att hitta sin nisch.



Magdalena Jonsson och Tilda Gavelin.

FOTO: PRIVAT

ARMBAND FÖR VÄLGÖRENHET

Olivia Isacson driver tillsammans med tre andra klasskompisar UF-företaget BlackLivesMatter UF. De går tredje året på Handels- och administrationsprogrammet på Balderskolan i Skellefteå.

– Vi drev UF-företag redan förra året. Men i år valde vi att driva ett UF-företag som gymnasiearbete, berättar Olivia Isacson.

Och gymnasiearbetet handlar om välgörenhet. De ska tillverka armband av svarta pärlor och sälja. En del av vinsten kommer att gå till BlackLivesMatter-rörelsen.

– Det var ganska aktuellt när vi skulle dra igång företaget så det föll sig naturligt att vi valde det temat. Vi valde att sälja riskkapitalseدلar, en investeringsmetod som vi kan använda oss av för att få in startkapital till att köpa in material. Nu kan vi börja tillverkningen.

De kommer att starta ett Instagram-konto och en hemsida där kunderna kan beställa armbanden.

– Vi hade tänkt stå på UF-mässan och sälja på skyltsöndagen, men nu har vi satsat mer på sociala medier i och med pandemin, förklarar Olivia Isacson, Malå.

”I år valde vi att driva ett UF-företag som gymnasiearbete.”

Malå kommuns utmärkelser

Den 6 november fick Börje Stenlund, v. ordförande i kommunfullmäktige, dela ut Malå kommuns utmärkelser:



Uthålligt och hållbart företagande tilldelas Lars Tjärnlund och Anna Stenberg Tjärnlund, Lönåsgården AB, med motivering: "Entreprenören/entreprenörerna ska ha en djup övertygelse om huvudproduktens/tjänstens och företagets potential. Med stark framtidstro har de framgångsrikt övervunnit motgångar, gärna med nya idéer och metoder. Där andra ger upp inför svårigheter har entreprenörerna antagit en utmaning och sett en möjlighet till utveckling. Ett hållbart företag är ett företag där lönsamhet, miljöhänsyn och socialt engagemang förenas. Hållbart företagande handlar bland annat om att spara på egna resurser och minska den negativa miljöpåverkan. Vi vill lyfta fram människor som skapat uthålliga och hållbara verksamheter i Malå kommun."

Årets unga entreprenör

tilldelas Adam Linder, Inlandskonsult Linder AB, med motivering: "Den unga entreprenören ska på ett framgångsrikt sätt ha startat eller drivit sitt företag med Malå



kommun som bas. Det kan vara såväl företagande inom en traditionell bransch som inom en helt ny bransch. Minst tre av följande kriterier ska vara uppfyllda:

1. Ekonomiskt framgångsrikt företagande/entreprenörskap
 2. Miljöhänsyn.
 3. Sociala aspekter
 4. Samhällsnytta och
 5. Skapande av arbetstillfällen.
- Ålder på entreprenören: 18-35 år. Utmärkelsen skall hjälpa till att mobilisera och synliggöra ungt företagande och stimulera till kreativitet och utveckling i Malå kommun."

Årets kultur- och ledarstipendiater

Kultur- och fritidsenheten är glada att få möjlighet att uppmantra de ideella krafterna i kommunen och 26 oktober delades kultur- och ledarstipendiet ut.



Kulturstipendiet 2020 tilldelades Maria och Roger Johansson (till vänster i bild) med motivering: "Med passion bidrar Maria och Roger till ett brett kulturutbud i hela kommunen. Bland annat genom deras engagemang och otroliga arbete för film- och trädgårdskultur samt tillgänglig- och levandegörandet av kulturhistoria i Malå."

Ledarstipendiet 2020 tilldelades Örjan Roslund med motiveringen: "Med brinnande engagemang i skidsektionen och skididrotten i Malå kommun har han inspirerat och utvecklat barn och unga som individer och skidåkare med spåren som verktyg. Han har säkerställt skidträningen för barn och unga i många år och har även utvecklat skideevenemang med hög klass och gjort Malå till en välrenommerad skidtävlingsdestination som attraherar åkare från när och fjärran."

FOTO: MALÅ KOMMUN

Information från Malå kommun



FOTO: ROBIN LINDAHL/FILMJÄTTEN MEDIA

Grattis @inlandsaktivisterna i Norsjö

ARETS NORSJÖ-AMBASSADÖR

"Utmärkelsen till Norsjöambassadör tilldelas Inlandsaktivisterna som med sin vilja och drivkraft lyfter, synliggör och argumenterar för att hela landet ska leva och ges samma möjlighet. Sofie, Emma,

Maria och Emma uppmanar både i skrift och tal att stat och myndigheter ska tänka och agera utanför den redan stakade vägen för att inkludera alla invånare. Inlandsaktivisternas engagemang är otroligt viktigt och kommer definitivt ge ringar på vattnet!"

SIKT 2.0 - Samverkan för inkludering, kompetensförsörjning och tillväxt

SIKT 2.0 är ett projekt som drivs i samverkan med Region Västerbotten, Region 10-kommunerna och Arbetsförmedlingen.

Projektet har som mål att fler kvinnor och män i kategorin "utsatt ställning på arbetsmarknaden" ska nå egenförsörjning eller närma sig arbetsmarknaden.

Projektet verkar genom arbetsförberedande insatser och en bärande del sker genom att flera mindre kommuner arbetar tillsammans för att nå resultat.

Projektets genomförandefas med deltagare startar den 1/3 2021.

Målgrupp

- * Unga (15 - 25 år)
- * Nyanlända invandrare
- * Långtidsarbetslösa (mer än 12 månader)
- * Personer som har en funktionsnedsättning som medför nedsatt arbetsförmåga
- * Personer som är eller har varit långtidssjukskrivna och har behov av stöd för återgång i arbete.

Modellen bygger på följande steg: inledande fördjupad kartläggning, därefter utifrån kartläggningens utfall antingen

- 1) rutinstyrande insatser
- 2) arbetsförberedande insatser
- 3) jobbspår

Genom kommunal samverkan byggs gemensamma resurser upp, vilket säkrar insatsernas kvalitet.

Projektet har ett nära samarbete med projekt som arbetar för näringslivet i Malå, dess behov och mottagarkapacitet.

Varje deltagande kommun har en tjänst på heltid, en projektmedarbetare som arbetar operativt med deltagarna och det kommer att finnas en lokal mötesplats där aktiviteter/insatser genomförs.

För mer information om SIKT 2.0 vänligen kontakta Dan Berglund, Administrativa avdelningen, Malå kommun mobil: 070-3083993

e-post: dan.berglund@mala.se



REGION

Inlandskommuner i samverkan

ARBETSFÖRMEDLINGEN

SWEDISH PUBLIC EMPLOYMENT SERVICE

Omställning under pandemin

Coronapandemin har varit en utmaning för många föreningar. Så även för föreningen Hjärt-Lung Malå-Norsjö som har fått ställa in många aktiviteter under året.

– Vår höjdpunkt i föreningen har ju varit trettondagsfirandet på Malå hotell.

Då bjuder vi in folk från bland annat Lycksele, Arvidsjaur och Norsjö. Det är så många som ringt mig och frågat hur det blir. Men det blir inget i år, tyvärr, det går inte i dessa tider, berättar Hervor Johansson, ordförande i föreningen.

Men föreningen har inte ställt in allt. De har tänkt om och tänkt nytt också. Under november som är en månad då sjukdomen KOL uppmärksammas anordnade föreningen Novemberlunken. En promenadslänga längs hälsostigen i Malå där deltagarna sedan varit med i utlottningen av vinster.

– Det har varit jättemånga deltagare och väldigt uppskattat, säger Hervor Johansson.

Föreningen anordnade även, den 18 november, en tipsrunda som avslutades med kaffe och bullar. Nästa aktivitet sker i februari som är Hjärtmånaden. Vad det blir är inte bestämt.

– Nu står vi också inför andra utmaningar som att anordna årsmöte digitalt. Men vi har riksförbundet som hjälp, så det ska nog lösa sig, säger Hervor Johansson och fortsätter: Men vi hoppas på ett bättre år nästa år. Vi vill så gärna träffas och umgås.



Föreningen Hjärt-Lung Malå-Norsjö hoppas att de får börja träffas som vanligt nästa år. På bilden sommaravslutning för föreningen.

FOTO: PRIVAT



Boka Mera Malå Digitalt möte via Teams

Detta är en möjlighet för dig som företagare att vid ett och samma tillfälle träffa olika funktioner på Malå Kommun som du behöver komma i kontakt med för att starta, utveckla, avveckla din verksamhet. Vi är redo!

När: Tisdagar kl. 13:00-14:00

För bokning kontakta:

Kommunchef
Jim Lundmark
Tfn: 0953-140 06
E-post: jim.lundmark@mala.se
eller
Enhetschef Utvecklingsavdelningen
Anna Karin Horney
Tfn: 0953-14076
E-post: anna-karin.horney@mala.se



Skapad med www.canva.com

Information från Malå kommun



Tack alla - vi ställde om!

Tack, företagare, gymnasieskolor i närområdet, föreläsare och inspiratörerna Robert Persson,

ICA, Jennifer Johannesson, Wacker, Adam Linder, Inlandskonsult. Tack till Oskar Sjölund, studie- och yrkesvägledare, elevrådet och mentorer vid Nilaskolan, Malå bibliotek, ABF Mitt i Lappland, Park Malåborg, Malåbostaden, SannaBi Inredningsarkitektur och dekoration, Kjell Åström, ljudtekniker, Företagarna i Malå, LRF Malå-Norsjö, Galejan, Jamal Mouneimne, energi- och klimatrådgivare och Malå hotell samt arrangörerna av Miljötinget.

Tack alla ni som tog del av temaveckans program. Tack till Setra, Guideline Geo, Vasa Vind, Malå förskola Tjambo, Malå Gummiverkstad, EMGEVE Regumming, OTR. Tack alla elever och vårdnadshavare som kom till gymnasieinformationen. Tack alla medverkande i Gomorron Malå. Tack för gåvor till våra elever: Coop Malå, Apoteksgruppen Malå, Malå Järn och Färg. Vi ses nästa år v. 45!

TA HAND OM DIG OCH VARANDRA

Tillsammans för jobb och möjligheter i ett hållbart och attraktivt Malå!



FOTO: MALÅ KOMMUN



Varor till dörren

Mathem UF har träffat avtal med Coop Malå, de är

från och med måndag 21 december underleverantörer för varuhemsändning. Under 3 veckor (v. 52-1) så erbjuder Mathem UF kostnadsfri hemleverans. Kontakta Mathem UF direkt för mer information på mathe-muf@gmail.com eller 072-705 98 45. Läs också mer om UF-företaget på föregående uppslag.



TACK till alla finansiärer av Entré Malå

Vi vill tacka alla er som varit medfinansiärer och möjliggjort byggnationen av Entré Malå!

Tillsammans för en trafiksäker, välkomnande och attraktiv entré till Malå.



På kommunens hemsida mala.se finns en flik där vi samlat information om/för näringslivet.

Följ oss på:



Facebook



Youtube



#förföretagsmalamalå

GOTT NYTT ÅR OCH TACK FÖR DET GÅNGNA ÅRET!

2021 knackar på dörren. Ett årsskifte innebär nystart. Möjligheterna ligger framför oss och vi kan sätta ny riktning. Ett årsskifte är också ett utmärkt tillfälle att utvärdera det år som gått. Det är synnerligen viktigt att utvärdera vår service eftersom våra kunder är kommuninvånare och företagare, vi jobbar i förtroendebranschen. Det är också viktigt att utvärdera för att kunna få nya tankar, nya perspektiv och därmed blicka framåt. Ofta ger en utvärdering nya insikter eftersom saker och ting blir synliggjorda. När vi ser hela året som gått framför oss kan vi också se året ur ett större perspektiv och då kan nya mönster och lärdomar framträda. Bästa sättet att utvärdera är att gräva där vi står och använda oss av frågor som vi kan ställa till oss själva:

Vad har vi på Utvecklingsavdelningen bidragit med för att göra Malå till en mer attraktiv plats att bo, leva och driva företag på?

Vad kännetecknar en professionell serviceleverantör och hur uppfyller tjänstepersoner i Malå kommuns näringslivsfunktion, inflyttar- och integrationservice dessa kriterier? Vad kan vi förändra i vårt arbetssätt för att hålla fokus och bidra med för att det ska finnas goda förutsättningar för nyinflyttade och för företag att starta, utvecklas och växa i Malå kommun?

Vad kan vi förbättra för att våra insatser ska komma hela Malå kommun till godo – byar och centralort, för en attraktiv Malåbygd!

Vad har fungerat bra under året?

Vad har inte fungerat så bra?

Vad har varit bäst och sämst med 2020?

Vad är vi mest stolta över?

Vilka utmaningar har vi haft och hur har vi hanterat dessa?



Vad har vi lärt oss och vad kunde vi ha gjort annorlunda?

Vad bör vi fortsätta att göra även nästa år?

Vad ska vi sluta göra?

Vad har du som företagare för behov och förväntningar på oss 2021?

Vad är det förväntade näringslivsklimatet Malå 2025?

TACK ALLA för visat förtroende och ett gott samarbete! Ta hand om dig och varandra.

Tillsammans för ett gott näringslivsklimat och ett attraktivt Malå.

Utvecklingsavdelningen, Malå kommun
Anna Karin Horney med medarbetare - vi fortsätter att med kunskap, entusiasm och energi att hålla i, hålla ut och hålla på!